

## Weitere fünf Jahre Partner von Swiss Volley

Gossau, Februar 2021 – Seit 2017 ist k-sales.ch Partner von Swiss Volley. Nun wurde der Vertrag um fünf Jahre verlängert. k-sales bleibt damit Veredler der Ausrüstung des Schweizer Volleyballverbandes Swiss Volley.

Neben der Veredelung der Textilien bietet k-sales auch eine umfassende Lösung für den Swiss Volley Online Shop. Damit können unter anderem alle Schiedsrichterartikel bequem und flexibel online bestellt werden. Neben k-sales hat auch Erima den Vertrag als Ausrüster um die gleiche Laufzeit verlängert. Swiss Volley vertritt mit über 44'000 Lizenzierten die zweitgrösste Teamsportart der Schweiz.

Philippe Saxer, CEO von Swiss Volley, zum abgeschlossenen Vertrag: «Die Zusammenarbeit mit ERIMA und k-sales garantiert uns eine langfristige Verfügbarkeit von qualitativ hohem Standard der entsprechenden Kollektionsteile. Sämtliche Schiedsrichter\*innen in der Schweiz werden in einem neuen Look die Spiele der nationalen und regionalen Meisterschaften leiten.».

Marcel Keller, Geschäftsführer und Gründer von k-sales, zur Vertragsverlängerung mit Swiss Volley: «Es freut uns, weiter mit Swiss Volley zusammen zu arbeiten. Wir schätzen den Volleyballsport und dessen Werte sehr und sind überzeugt, unter anderem mit dem speziell auf Swiss Volley zugeschnittenen Online Shop ein flexibler und leistungsfähiger Partner zu sein. Dank dem Online Shop können alle Schiedsrichter\*innen und Mitglieder des Verbands schnell und flexibel bestellen. Gerade in herausfordernden Zeiten sind langfristige und verlässliche Partnerschaften wichtig.»

## Über k-sales.ch

2008 gründete Marcel Keller in Gossau/SG die k-sales.ch GmbH mit dem Ziel, Werbeartikel und Textildruck für die Ostschweiz anzubieten. In kurzer Zeit hat sich das junge Unternehmen zu einem der grössten Textildrucker und -veredler, Händler für Werbeartikel und Spezialisten für Corporate Fashion/Berufskleidung sowie Sporttextilien der Schweiz entwickelt. Rund 25 Mitarbeitende bieten an den Standorten Gossau, London und Shenzhen/China besten Service – ganz im Sinne von custom made und individuell auf Kundinnen und Kunden zugeschnitten. Teil der k-sales-Gruppe ist ein eigenes Einkaufsbüro in China und der Standort in London, der digitale Lösungen wie Kunden-Shops oder connected products entwickelt.